



GPE PARTNERS

ENTERPRISE ENGINEERING EXPERTS

01 O NAS

GPE Partners to firma stworzona przez ekspertów inżynierii przedsiębiorstw. Do każdego klienta podchodzimy indywidualnie, aby móc wdrażać rozwiązania szyte na miarę. Rozumiemy i w pełni akceptujemy, że każdy klient jest inny i mierzy się z unikalnymi, indywidualnie określonymi wyzwaniami.

Ponad 40 lat łącznego doświadczenia w branżach produkcyjnych, usługowych, IT oraz start-upach połączone z pasją do odkrywania źródeł problemów, które wspólnie z przedsiębiorcami przekuwamy w ich i nasze sukcesy.

GPE to profesjonaliści z pasją do uwalniania potencjału rozwoju każdej firmy i ich zespołów

+20 mln €
zysków dla klientów

+ 40 lat
doświadczenia

+30 branż
z którymi działaliśmy



02 NASZE WARTOŚCI

Wierzymy, że rozwój każdego biznesu zaczyna się od zrozumienia ludzi – zarówno klientów, jak i zespołu.

Działamy w oparciu o autentyczność, skuteczność i partnerstwo w relacjach.

Każdy projekt traktujemy indywidualnie – z pełnym zaangażowaniem i pasją do wspierania rozwoju.



AUTENTYCZNOŚĆ

Zawsze działamy z pełnym zrozumieniem kontekstu i potrzeb klienta.



SKUTECZNOŚĆ

Wdrażamy rozwiązania, które dają realne efekty, a nie teoretyczne.



PARTNERSTWO

Współpracujemy jako część Twojego zespołu, nie jako zewnętrzny doradca.

03 NASZE PROGRAMY

Wyznawane przez nas wartości przekładamy na realne działania.

Z tego podejścia powstały trzy autorskie programy, które wspierają firmy w świadomym rozwoju – od uporządkowania procesów, przez budowanie marki, aż po doskonalenie codziennej pracy.

Opracowaliśmy ścieżki rozwoju biznesu, które wspierają właścicieli i menedżerów firm w budowaniu stabilnego, rentownego i świadomie zarządzanego przedsiębiorstwa.

Każdy program odpowiada za inny etap rozwoju organizacji – od ustrukturyzowania procesów, przez wzmocnienie marki, po doskonalenie codziennego działania.



BUSINESS & COMMERCIAL

Dla firm, które chcą przejść od reaktywnego działania do świadomego rozwoju

Stworzony przez nas program jest dla właścicieli firm, którzy pragną zyskać pełniejszą kontrolę nad swoimi finansami, strategią i pozycją rynkową, aby rozwijać biznes świadomie i z planem.

W ramach programu, wspólnie określamy kierunek rozwoju Twojej firmy i pracujemy nad jej przyszłym kształtem, koncentrując się na kluczowych obszarach takich jak sprzedaż i marża, efektywne zarządzanie zyskami i kosztami, precyzyjne określenie wizji, misji i strategii, a także zapewnienie wsparcia w krytycznych momentach poprzez Interim Management.

EFEKTY PROGRAMU

- Klarowny plan rozwoju i działania
- Jasne priorytety i sposób ich realizacji
- Lepsza kontrola nad kosztami
- Skuteczne zarządzanie bez chaosu





MARKET DOMINANCE

Dla firm, które chcą zbudować silną markę i zwiększyć rozpoznawalność

Nasz program to przewodnik, który pomoże Twojej firmie stać się magnesem dla klientów i talentów. Wyróżniamy Twój koncept i pracujemy nad tożsamością, komunikacją i postrzeganiem marki. Skupiamy się na skalowaniu firmy i ekspansji na nowe rynki. Projektujemy i oprosesowujemy firmę, dopasowując jej strukturę do celów. Kluczowo stawiamy na rozwój ludzi i budowanie kompetencji.

Efekt? Silna, rozpoznawalna marka, która daje Ci przewagę i zwiększa ilość klientów.



EFEKTY PROGRAMU

- Wyróżniający wizerunek marki
- Spójny plan komunikacji i promocji
- Większa rozpoznawalność i zaufanie
- Przewaga konkurencyjna



OPERATIONAL EXCELLENCE

Dla firm, które chcą usprawnić codzienne funkcjonowanie

Gdy codzienność w firmie jest chaotyczna, cierpią zarówno klienci, jak i pracownicy. Ten program to kompleksowe wsparcie w usprawnieniu operacyjnego działania Twojej organizacji. Od obsługi klienta, przez komunikację w zespole, po logistykę i zarządzanie zapasami – razem identyfikujemy, co można zrobić lepiej i wprowadzamy konkretne rozwiązania z jasno określonym celem: Twoja firma ma działać płynnie, bez przestojów i improwizacji.

EFEKTY PROGRAMU

- Uporządkowana codzienna praca
- Sprawne procesy obsługi klienta
- Efektywne zarządzanie zapasami
- Jasne zasady działania w zespole



04 WSPÓŁPRACA

Rozwój firmy, zwiększenie liczby klientów, usprawnienie obsługi czy podniesienie jakości usług to wszystko możesz osiągnąć szybciej, sprawniej i bardziej efektywnie. Jeśli zależy Ci na przyciąganiu nowych klientów, budowaniu ich lojalności, zgłoś się do nas. Oferujemy kompleksowe wsparcie, które pozwoli zwiększyć sprzedaż, poprawić organizację pracy i wdrożyć nowoczesne narzędzia obsługi klienta.

Nie czekaj – zacznij rozwijać swój biznes już dziś!

01

UMÓWIMY SIĘ NA OSOBISTE SPOTKANIE

Skontaktuj się z nami i umówimy się na bezpłatne spotkanie, by dokładnie poznać Twoje potrzeby. Podczas konsultacji określimy, czy i w jaki sposób jesteśmy w stanie Ci pomóc, oraz wspólnie zdecydujemy o dalszej współpracy. Spotkanie nie zobowiązuje do żadnych kolejnych kroków.

02

PRZYGOTUJEMY ANALIZĘ

Na podstawie wizyty w Twojej firmie, wywiadów z kluczowymi osobami, weryfikacją określonych danych czy dokumentacji, przygotowujemy pełną analizę Twojej firmy, by w pełni zrozumieć źródło problemów.

03

PRZEDSTAWIMY REZULTATY

Po przeprowadzeniu analizy przygotowujemy odpowiedni raport, przedstawiający przewagi i silne strony, problemy oraz obszary do doskonalenia w Twojej firmie wraz z rekomendacjami i planem ich wdrożenia.

04

TY DECYDUJESZ

Ostateczną decyzję o współpracy podejmujesz Ty. Mając przed sobą kompleksową analizę Twojej organizacji oraz plan na uwolnienie jej potencjału, zdecydujesz o tym, czy wspólnie będziemy rozwijać Twoją firmę.

05

PRACUJEMY RAZEM

Wspólnie realizujemy plan działania, zgodnie z ustalonym harmonogramem, gdzie otrzymujesz regularne informacje o statusie, postępach i efektach naszego projektu. Gwarantujemy współpracę bez ryzyka, w której rozliczać będziemy się od uzyskanych rezultatów.



POROZMAWIAJMY O ROZWOJU TWOJEJ FIRMY.

Pierwsze spotkanie zawsze jest bezpłatne
— poznajmy się i sprawdźmy, jak możemy Ci
pomóc.



+48 793 925 149



info@gpe-partners.pl



www.gpe-partners.pl